

# KOMMERZIELLES UND TECHNISCHES SPEICHERMANAGEMENT FÜR BETREIBER VON ERDGASSPEICHERN

gas-x<sup>1</sup>®



**Erdgasspeicher** und damit die **Rolle des Speicherbetreibers (SSO)** sind für den **Gasmarkt von großer Bedeutung**. Neben dem etablierten Regel- und Ausgleichsenergiemarkt haben auch die Guidelines for Good Third Party Access Practice for Storage System Operators (GGPSSO) einen entscheidenden Einfluss auf die Organisation des Marktes mit Blick auf Speicherleistungen.

**Wesentliche Veränderungen durch die neuen Marktbedingungen** ergeben sich in der Anzahl der Speicherkunden, der Laufzeit der Speicherverträge, der Darstellung von Speicherprodukten und der Pflege von Speicherkonten im Zuge der Festlegung der BNetzA (**BEATE**).

Mit **GAS-X Storage** bietet Ihnen **Sopra Steria Consulting** eine **Komplettlösung für Ihr kommerzielles und technisches Speichermanagement**. Planen, realisieren und verwalten Sie kommerzielle Speicherleistungen pro Kunde, Speicher, Netzanschluss und Vertrag und überwachen Sie technische Kenngrößen Ihrer Speicher.

## Die Lösung

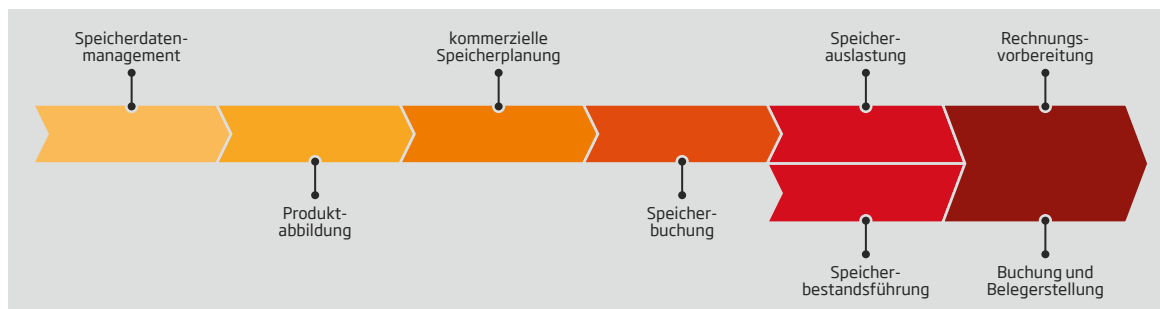
GAS-X Storage unterstützt Sie bei der Planung von Speicherprodukten und Speichervermarktungen sowie bei der Realisierung von Speichergeschäften mit Gashändlern. Verwalten Sie neben kommerziellen und technischen Speicherdaten auch alle Speicherbuchungen. Verwalten Sie die Konten Ihrer Kunden bis auf Netzebene und erzeugen Sie aus den Daten aussagekräftige Reports für Ihre Kunden oder für Institutionen.

## Alles im Blick

Mit GAS-X Storage kontrollieren Sie grafisch die Auslastung Ihres Speichers anhand der vermarkteten und vermarktaren Speicherleistungen. Überwachen Sie den Speicherstand pro Kundenkonto durch Importe von Nominierungsdaten und rechnen Sie die Speichernutzung über GAS-X Billing ab.

## Speicherausbauprojekte

GAS-X Storage bietet Ihnen die Möglichkeit, aktuelle und zukünftige Speicherprojekte zu hinterlegen. Verfolgen Sie die Entwicklung Ihres Projektes anhand technischer Kennzahlen und Investitionsdaten.



# Funktionen im Überblick

## Speichermodell mit Produktplanung und -vermarktung

- Erfassung von kommerziellen und technischen Stammdaten
- Kontrolle der Vermarktung von Produkten durch die Vorgabe von kommerziellen Kennlinien für Befüll-/Entnahmeleistung in Abhängigkeit vom Arbeitsgasvolumen
- Preisanpassung zum Stichtag, basierend auf Indexverweisen innerhalb der Entgeltdefinition
- Zuordnung und Definition von ungebündelten und gebündelten Speicherleistungen zu Speichern

## Vertragsmodell

- Abbildung von Speicherverträgen mit Speichervertrags-elementen
- Automatische Entgeltberechnung unter Beachtung der Vertragslaufzeiten
- Eskalationsfunktionen zur zentralen Preisanpassung über alle Verträge

## Speicherleistungsmodell

- Aggregation der vermarkteten Speicherleistungen pro Speicher, Kunde, Vertrag oder Netzanschluss
- Kommerzielle und technische Speicherbestandsführung durch Verarbeitung von Nominierungsdaten und Darstellung resultierender Speicherleistung pro Kundenkonto
- Verbrauchsgasermittlung und Verarbeitung technischer Kennzahlen als Stunden-, Tages- oder Monatswerte

## Rechnungsvorbereitung

- Zusammenfassung von Speicherleistungen für die Abrechnung
- Verzahnung der Abrechnungsvorbereitung mit dem Vertragsmodell

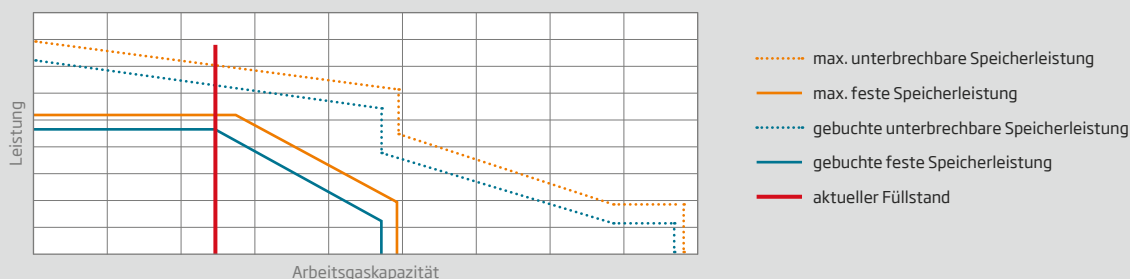
## Buchung und Belegerstellung

- Ermittlung der Entgelte pro Vertragselement anhand der Laufzeit und der vermarkteten Speicherleistung
- Berechnung variabler Kosten in Abhängigkeit von den nominierten Ein- und Ausspeicherungen
- Zusammenfassung von Speichervertrags-elementen in Rechnungsdefinitionen
- Abrechnungsvorbereitung für Fakturierungssysteme (z. B. GAS-X Billing)
- Weiterleitung an die Finanzbuchhaltung

## Speichertechnik und -projektstatus

- Abbildung von produktiven und geplanten Speicherprojekten und Ausbaustufen mit technischen Kennzahlen, Kennlinien und Investitionsdaten, Historisierung und Versionierung der Daten für eine lückenlose Dokumentation

Beispiel: Kommerzielle Speicherkennlinien



**Über Sopra Steria Consulting  
([www.soprasteria.de](http://www.soprasteria.de))**

Sopra Steria Consulting zählt zu den Top Business Transformation Partnern in Deutschland. Als ein führender europäischer Anbieter für digitale Transformation bietet Sopra Steria mit 37.000 Mitarbeitern in über 20 Ländern eines der umfassendsten Portfolios für End-to-End-Services: Beratung, Systemintegration, Softwareentwicklung, Infrastrukturmanagement und Business Process Services. Unternehmen und Behörden vertrauen auf die Expertise von Sopra Steria, Transformationsvorhaben, die geschäftskritische Herausforderungen adressieren, erfolgreich umzusetzen. Im Zusammenspiel von Qualität, Leistung, Mehrwert und Innovation befähigt Sopra Steria seine Kunden, IT optimal zu nutzen.

p-1001-99-18366-1601-



gas-x<sup>1</sup>®

